



วันที่ 31 มกราคม 2568

เรียน ท่านอธิการบดี, คณบดี, ผู้อำนวยการ, หัวหน้าภาควิชา และผู้เกี่ยวข้อง  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

254 ถ. พญาไท แขวงวังใหม่ เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330

เรื่อง: ขอความอนุเคราะห์ประชาสัมพันธ์ตำแหน่งงานว่าง ในกลุ่มบริษัทเอเชียฯ

กลุ่มบริษัทเอเชียฯ (Asia Groups of Companies) โดย บริษัท เอเชีย โซลูชันส์ แอนด์ ซัพพลาย จำกัด บริษัท พีวเจอร์ สตีล จำกัด และ บริษัท เอเชีย วัน เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด เป็นบริษัทชั้นนำด้านวิศวกรรมที่มุ่งเน้นการพัฒนาออกแบบและติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนพร้อมระบบกักเก็บพลังงาน สถานีประจุพลังงานสำหรับยานยนต์ งานโครงสร้างเหล็กและสินค้าเกี่ยวข้องในธุรกิจเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าสำหรับโรงงานอุตสาหกรรม เรามีความมั่นคงทางการเงินและเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยมีวิสัยทัศน์ที่จะเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมพลังงานสะอาด

กลุ่มบริษัทเอเชียฯ จึงขอเรียนท่านโปรดอนุเคราะห์ในการประชาสัมพันธ์ตำแหน่งงานว่างภายในกลุ่มบริษัทของเราให้กับนักศึกษาที่กำลังศึกษาอยู่ในสถาบันของท่านชั้นปีสุดท้าย หรือศิษย์เก่าที่สำเร็จการศึกษาแล้ว ดังนี้

- 16) ตำแหน่งงานที่เปิดรับ: 14 ตำแหน่ง รายละเอียดตามเอกสารแนบ
- 17) คุณสมบัติของผู้สมัคร: รายละเอียดตามเอกสารแนบ
- 18) ผู้สนใจสามารถนำส่งประวัติส่วนตัวและหลักฐานการศึกษาพร้อมเอกสารมาที่อีเมล [prapapan \(@asia-groups.com](mailto:prapapan (@asia-groups.com) รายละเอียดเพิ่มเติมสอบถามที่เบอร์ 06-3545-3651, 08-8601-3076, 08-6921-8692

บริษัทฯ หวังเป็นอย่างยิ่งว่านักศึกษาและศิษย์เก่าของท่านจะให้ความสนใจและสมัครเข้าร่วมเป็นส่วนหนึ่งของทีมงานของเรา หากท่านเห็นว่าข้อมูลดังกล่าวเป็นประโยชน์ สามารถนำไปใช้เผยแพร่ผ่านช่องทางต่างๆ ของสถานศึกษา เช่น เว็บไซต์, บอร์ดประกาศ หรือส่งต่อให้นักศึกษาได้ทราบ

ขอขอบคุณสำหรับความร่วมมือมา ณ โอกาสนี้

ขอแสดงความนับถือ

(นางสาวชานี ลีมีธรรม)

กรรมการผู้จัดการ



สำหรับผู้สนใจสแกน QR-Code กรุณากรอกชื่อ เบอร์โทร พร้อมใส่คำว่า "สมัครงาน" เพื่อติดต่อกลับ

กลุ่มบริษัท เอเชีย กรุ๊ปส์

# รับสมัครพนักงาน จำนวนมาก

เอเชีย กรุ๊ปส์ บริษัทชั้นนำด้านวิศวกรรมที่มุ่งเน้นการพัฒนาออกแบบและติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนพร้อมระบบกักเก็บพลังงาน สถานีประจุพลังงานสำหรับยานยนต์ งานโครงสร้างเหล็กและสินค้าเกี่ยวข้องในธุรกิจ

## ตำแหน่งที่เปิดรับสมัคร

- 1.วิศวกรไฟฟ้า /Electrical Engineer
- 2.วิศวกรโยธา /Civil Engineer
- 3.วิศวกรฝ่ายขาย / Sales Engineer
- 4.พนักงานขายโครงการ / Project Sales
- 5.พนักงานฝ่ายผลิต (โรงงาน) / Manufacturing
- 6.บัญชี / Accounting
- 7.การเงิน / Financial Officer
- 8.ธุรการ / Administration
- 9.พนักงานขับรถ / Driver

We Are Hiring

## สวัสดิการ

- ประกันสังคม
- โบนัส, อังเปา ประจำปี
- เบี้ยขยัน, ค่าล่วงเวลา, ค่าอาหารกลางวัน
- กิจกรรมท่องเที่ยว, รื่นเริง ประจำปี
- วันพักร้อนประจำปี
- ทุนการศึกษา (ตามเงื่อนไขบริษัท)



สนใจสมัคร สามารถสแกน QR Code  
กรอกข้อมูลเพื่อให้ติดต่อกลับได้เลยค่ะ

## สอบถามเพิ่มเติม

ASIA GROUPS

คุณประภาพรรณ (ฝ่ายบุคคล)

063-545-3651

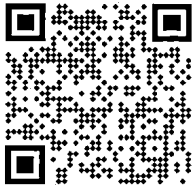
prapapan.l@asia-groups.com

No.	Department	Position	Vacancy No.	Qualify	Job description/Functions
1	Engineering Department	Electrical Engineer	1	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.มีคุณสมบัติจบปริญญาตรีหรือเทียบเท่า สาขาวิศวกรรมไฟฟ้า</li> <li>2.อายุไม่เกิน 30 ปี</li> <li>3.มีความเข้าใจเกี่ยวกับระบบไฟฟ้า ระบบ และมาตรฐานด้านความปลอดภัยและเป็นประโยชน์</li> <li>4.มีความชำนาญในซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องสำหรับการออกแบบและการวิเคราะห์เชิงปริมาณเป็นพิเศษ</li> <li>5.มีทักษะในการแก้ไขปัญหาที่ดีและมีความละเอียดรอบคอบ</li> <li>6.มีทักษะการสื่อสารและการทำงานเป็นทีมที่ดี</li> <li>7.สามารถเดินทางไปยังสถานที่โครงการได้ตามความจำเป็น</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. ออกแบบและติดตั้ง: ออกแบบและพัฒนาระบบและส่วนประกอบไฟฟ้าสำหรับโครงการพลังงานแสงอาทิตย์</li> <li>2.วิเคราะห์ระบบ: วิเคราะห์ความต้องการและประสิทธิภาพของระบบที่ติดตั้งในความสามารถและประสิทธิภาพที่ดีที่สุด</li> <li>3.สนับสนุนทางเทคนิค: ให้การสนับสนุนทางเทคนิคและความเชี่ยวชาญในระหว่างการทำงานโครงการ และแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้น</li> <li>4.ทำงานร่วมกับโครงการ: ทำงานใกล้ชิดกับผู้จัดการโครงการและวิศวกรคนอื่น ๆ เพื่อให้มั่นใจว่าการดำเนินงานโครงการสำเร็จ</li> <li>5.จัดทำเอกสาร: จัดเตรียมและดูแลเอกสารโครงการ รวมถึงข้อมูลทางเทคนิคและรายงาน</li> <li>6.ปฏิบัติตามกฎระเบียบ: ตรวจสอบให้แน่ใจว่าการออกแบบและการติดตั้งทั้งหมดเป็นไปตามกฎระเบียบและมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง</li> <li>7.ทดสอบและการบำรุงรักษา: ดำเนินการทดสอบและการบำรุงรักษาไฟฟ้าเพื่อให้แน่ใจว่าระบบมีความปลอดภัยและเกณฑ์การปฏิบัติงาน</li> <li>8.ฝึกอบรม: ให้การฝึกอบรมและคำแนะนำแก่ช่างเทคนิคและผู้ปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้องกับระบบและใช้ชุดไฟฟ้า</li> </ol>
2	Project Engineering	Electrical Engineer	3	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.มีคุณสมบัติจบปริญญาตรีหรือเทียบเท่า สาขาวิศวกรรมไฟฟ้า</li> <li>2.อายุไม่เกิน 30 ปี</li> <li>3.มีความเข้าใจเกี่ยวกับระบบไฟฟ้า ระบบ และมาตรฐานด้านความปลอดภัยและเป็นประโยชน์</li> <li>4.มีความชำนาญในซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องสำหรับการออกแบบและการวิเคราะห์เชิงปริมาณเป็นพิเศษ</li> <li>5.มีทักษะในการแก้ไขปัญหาที่ดีและมีความละเอียดรอบคอบ</li> <li>6.มีทักษะการสื่อสารและการทำงานเป็นทีมที่ดี</li> <li>7.สามารถเดินทางไปยังสถานที่โครงการได้ตามความจำเป็น</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.ดูแลพลังงาน: ดูแลงานไฟฟ้าในไซต์เพื่อไม่ให้มีปัญหาหรือการขาดการบำรุงรักษาความปลอดภัย และคุณภาพ</li> <li>2.ประสานงานโครงการ: ร่วมงานกับผู้จัดการโครงการ ผู้รับเหมา และผู้มีส่วนเกี่ยวข้องอื่น ๆ เพื่อให้การติดตั้งให้ดำเนินไปอย่างมีประสิทธิภาพและตรงเวลา</li> <li>3.สนับสนุนทางเทคนิค: ให้ความเชี่ยวชาญทางเทคนิคในการติดตั้งและแก้ไขปัญหาหรืออุปสรรคที่พบบ่อย</li> <li>4.ตรวจสอบการปฏิบัติงาน: ตรวจสอบกิจกรรมทั้งหมดให้เป็นไปตามกฎระเบียบ รหัส และนโยบายของบริษัทที่เกี่ยวข้อง</li> <li>5.จัดทำเอกสาร: จัดการบันทึกและจัดทำเอกสารที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมปฏิบัติงาน รวมถึงรายงานประจำวัน</li> <li>6.ทดสอบระบบ: ช่วยในการทดสอบและการติดตั้งไฟฟ้าเพื่อให้แน่ใจว่าระบบมีความปลอดภัยและประสิทธิภาพ</li> </ol>
3	Engineering & Design	Civil Engineer	1	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.เพศ ชาย-หญิง อายุ 25-35ปี</li> <li>2.การศึกษาปริญญาตรีขึ้นไป สาขาโยธา สามารถอ่านแบบได้</li> <li>3.ผ่านการเกณฑ์ทหารแล้ว มีประสบการณ์ทำงาน 2 ปี.</li> <li>4.เป็นตัวอย่างที่ดีมีวินัยใฝ่เรียนรู้อย่างสูง, ซื่อสัตย์สุจริต, รักในอาชีพ ทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดี</li> <li>5.ใช้คอมพิวเตอร์ โปรแกรม MS Office, Auto CAD, Sketch UP, Word Excel, Power Point ได้ดี</li> <li>6.สามารถเดินทางไปต่างจังหวัดได้</li> <li>7.มีความเป็นผู้มีทัศนคติที่ดี มีวินัย มีความรับผิดชอบหน้าที่</li> <li>8.สามารถให้คำปรึกษาและอบรมพนักงานได้ มีทัศนคติที่ดีต่อองค์กรและเพื่อนร่วมงาน</li> <li>9.การสื่อสาร, การใช้ภาษาได้ดีอ่าน-เขียน รับฟังความคิดเห็นจากเพื่อนร่วมงาน</li> <li>10.การบริหารจัดการ คนและทรัพยากร การปรับตัวและมีความคิดริเริ่มสิ่งใหม่ๆ</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.ปรึกษางานที่มีปัญหาทาง</li> <li>2.ทักษะการใช้คอมพิวเตอร์และไอซีเอ็ด</li> <li>3.เขียนแบบ Auto Cad, Sketch Up</li> <li>4.เขียนแบบสถาปัตย์</li> <li>5.สำรวจวัดหน้างาน</li> <li>6.คำนวณโครงสร้าง</li> <li>7.ควบคุมงาน, วางแผนงาน, ส่งงาน</li> <li>8.เสนอแบบประเมินราคา</li> <li>9.ถอดแบบ, ประเมินราคา</li> <li>10.ประสานงานหน้างาน, ลูกค้า</li> </ol>

.4 Engineering & Design	Technician (Civil)	2	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.เพศ ชาย-หญิง อายุ 18-35ปี</li> <li>2.การศึกษา ปวส. ขึ้นไป สาขาโยธา อ่างแบบได้</li> <li>3.ผ่านการเกณฑ์ทหารแล้ว มีประสบการณ์การทำงาน 2 ปี</li> <li>4.ใช้คอมพิวเตอร์ โปรแกรม MS Office, Auto CAD, Sketch UP, Word Excel, Power Point ได้ดี</li> <li>5.สามารถเดินทางไปด้วยตัวคนเดียวได้ ขับรถได้มีใบอนุญาตขับขี่</li> <li>6.มีนิสัยที่ซื่อสัตย์ มีความรับผิดชอบต่อนายจ้าง</li> <li>7.มีทัศนคติที่ถูกต้องกับและเพื่อนร่วมงาน รับฟังความคิดเห็นจากเพื่อนร่วมงาน</li> <li>8.การสื่อสาร, การใช้ภาษาไทยดีอ่าน-เขียน</li> <li>9.ควบคุมงานและงบประมาณได้, สามารถปรับตัวและมีทัศนคติที่ดีเริ่มสิ่งใหม่ๆ</li> <li>10.ชอบมันนี่เฟียร์, ซื่อสัตย์สุจริต, รักในอาชีพ ทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดี</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.แก้ไขปัญหาวาน</li> <li>2.ทักษะการใช้คอมพิวเตอร์และโซเชียล</li> <li>3.เขียนแบบ Auto Cad, Sketch Up</li> <li>4.เพื่อนแบบสเปคมือ</li> <li>5.สำรวจวัดหน้างาน</li> <li>6.ควบคุมงาน, วางแผนงาน, ส่งงาน</li> <li>7.เสนอแนะปรับแก้โครงการ</li> <li>8.ถอดแบบ, ประเมินราคา</li> <li>9.ประสานงานหน้างาน, ถูกค่าเบื้องต้น</li> </ol>
5 Business Development	Sale Engineer	1	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.ปริญญาตรีด้านวิศวกรรมศาสตร์, วิทยาศาสตร์ หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง</li> <li>2.ประสบการณ์ด้านการขายในอุตสาหกรรมพลังงานหรือเทคโนโลยีอย่างน้อย 2 ปี/ อินเทอร์เน็ตจบใหม่</li> <li>3. ความรู้เกี่ยวกับระบบพลังงานและภาคอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง</li> <li>4. ประสบการณ์ในการขายโครงการระบบโซลาร์เซลล์ในรูปแบบ CAPEX และ PPA จะพิจารณาเป็นพิเศษ</li> <li>5. ทักษะการสื่อสารและการนำเสนอที่ดี</li> <li>6. ความสามารถในการเจรจาต่อรองและการแก้ไขปัญหาอย่างมีประสิทธิภาพ</li> <li>7. ความสามารถในการทำงานร่วมกับทีมและเพื่อนร่วมงาน</li> <li>8. ทักษะในการวิเคราะห์เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.ขายสินค้าและบริการ: รับผิดชอบในการขายผลิตภัณฑ์และโซลูชันด้านพลังงานแสงอาทิตย์ให้กับลูกค้า</li> <li>2. การขายโครงการระบบโซลาร์เซลล์: ดำเนินการขายงานโครงการระบบโซลาร์เซลล์ ทั้งรูปแบบการลงทุน (CAPEX) และรูปแบบสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (Power Purchase Agreement: PPA)</li> <li>3. การนำเสนอวิชาการ: จัดทำและนำเสนอข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์และโซลูชันพลังงานแสงอาทิตย์ให้กับลูกค้าอย่างมืออาชีพ</li> <li>4. การวิเคราะห์ตลาด: วิเคราะห์ตลาดและหาข้อมูลเชิงลึกเกี่ยวกับขนาดของตลาดและอุปสงค์ในการขาย</li> <li>5. บริการลูกค้า: ให้บริการลูกค้าในการตอบสนองข้อสงสัยและแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้น พร้อมที่จะให้คำปรึกษาผ่านโทรศัพท์</li> <li>6. ติดตามโครงการ: ช่วยติดตามความก้าวหน้าของโครงการและรับแจ้งการส่งมอบงานตามกำหนด</li> <li>7. การเตรียมเอกสาร: จัดเตรียมข้อเสนอในการเสนอราคาให้เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้า</li> <li>8. ปิดออร์เดอร์: ให้ความยินยอมเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์และโซลูชันพลังงานแสงอาทิตย์กับลูกค้าและทีมงาน</li> </ol>
6 Business Development	Project Sales	1	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.เพศ ชาย-หญิง อายุ 22-35ปี</li> <li>2.การศึกษาปริญญาตรีขึ้นไป สาขาที่เกี่ยวข้อง หรือมีประสบการณ์ด้านการขาย</li> <li>3.ผ่านการเกณฑ์ทหารแล้ว / มีประสบการณ์ด้านการขาย 2ปี มี Connection ลูกค้าเก่า</li> <li>4.ใช้คอมพิวเตอร์ โปรแกรม MS Office, Auto CAD, Sketch UP, Word Excel, Power Point ได้ดี</li> <li>5.สามารถเดินทางไปด้วยตัวคนเดียวได้ ขับรถได้มีใบอนุญาตขับขี่</li> <li>6.มีนิสัยที่ซื่อสัตย์ มีความรับผิดชอบต่อนายจ้าง มีใจรักในอาชีพ</li> <li>7.มีทัศนคติที่ถูกต้องกับและเพื่อนร่วมงาน รับฟังความคิดเห็นจากเพื่อนร่วมงาน</li> <li>8.การสื่อสาร, การใช้ภาษาไทยดีอ่าน-เขียน ชอบมันนี่เฟียร์, ซื่อสัตย์สุจริต, รักในอาชีพ มีความรอบคอบ</li> <li>9. ทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดีมีสุขภาพที่ดี มีความเป็นมืออาชีพ ซื่อสัตย์สุจริต มีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี</li> <li>10.สามารถให้คำปรึกษาและแนะนำสินค้าได้ สามารถสื่อสาร, การใช้ภาษาไทยดีอ่าน-เขียน</li> <li>12.รับฟังความคิดเห็นจากเพื่อนร่วมงาน ทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดีควบคุมอารมณ์ได้</li> <li>13.การบริหารจัดการ คนและทรัพยากร สามารถปรับตัวและมีทัศนคติที่ดีเริ่มสิ่งใหม่ๆ</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1.ทำยอดขายให้ได้ตามเป้าหมายที่บริษัทกำหนด</li> <li>2.นำเสนอสักข์ของบริษัท</li> <li>3.พบปะเหล่าลูกค้าเก่าและใหม่เป็นประจำ</li> <li>4.คิดค้นวิธีการนำเสนอใหม่ๆ เช่น สื่อโซเชียล</li> <li>5.ศึกษาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ</li> <li>6.จัดเตรียมเอกสารขายให้ลูกค้า</li> <li>7.ทำงานจนสรุปการพบลูกค้าทุกครั้งให้เสร็จ</li> <li>8.ทำสรุปรายงานการขายลูกค้าให้เสร็จ</li> </ol>

7 Business Development	บัญชี/การเงิน	2. 1.ไม่จำกัดเพศ อายุ 18-28 ปี สัญชาติ ไทย 2.วุฒิ ปวส. สาขาบัญชี ขึ้นไป หรือ ปริญญาตรี สาขา บัญชี 3.มีความรับผิดชอบ มนุษยสัมพันธ์ดี สามารถทำงานเป็นทีมได้ 4.ชื่อสกุล ชยัน อดทน ตรงต่อเวลา มีทักษะในการสื่อสารและการประสานงานอย่างดี 5.มีทักษะในการใช้โปรแกรม Express , Flow account จะพิจารณาเป็นพิเศษ 6.มีระดับนัศึกษาระดับมัธยมศึกษาสำหรับผู้ที่ยังศึกษาอยู่ โดยไม่มีการผูกพัน(ไม่ต้องส่งคืน)	1. ติดตามรับเงินลูกค้า ออกเอกสารวางบิลและออกใบเสร็จรับเงิน 2. Check Statement รับเงินประจำวัน 3. สรุป Report รายรับประจำวัน / ประจำเดือน 4. สรุป Report Tax Invoice ส่งสำนักงานบัญชีทุกสิ้นเดือน 5.ทำเงินเดือนพนักงาน 6.ทำงานตามที่ให้รับมอบหมายจากผู้บริหาร
8 Business Development	ธุรการ	3. 1.ไม่จำกัดเพศ อายุ 18-35 ปี ไม่จำกัดวุฒิการศึกษา 2.ชยัน ชื่อสกุล ชยัน อดทน กระตือรือร้น มีความรับผิดชอบ สามารถทำงานเป็นทีมได้ดี 3.บุคลิกดี, มีมนุษยสัมพันธ์ดี รักรงานบริการ มีทัศนคติที่ดี 4.มีความละเอียดรอบคอบ มีทักษะในการบริหารจัดการในด้านต่างๆ 5.สามารถใช้อุปกรณ์คอมพิวเตอร์โปรแกรมพื้นฐานได้ 6.หากมีประสบการณ์ในการทำงานในทางขายสินค้า,อุปกรณ์ก่อสร้างหรือใช้โปรแกรมบัญชี Express ได้จะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ 7.หากเป็นผู้ที่อาศัยในพื้นที่ ต.บางรักน้อย อ.เมือง จ.นนทบุรี หรือละแวกใกล้เคียง จะพิจารณาเป็นพิเศษ 8 สร้างความพึงพอใจและดูแลรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าและผู้ที่เกี่ยวข้องจะเป็นลูกค้าใหม่ในอนาคต	1.ทำยอดขายให้ได้ตามเป้าหมายที่บริษัทกำหนด นำเสนอสินค้าของบริษัท ทบ/ค้นหากู้เก่าและใหม่เป็นประจำ 2.คิดค้นวิธีการนำเสนอใหม่ๆ เช่น ส่งสื่อโซเชียล ชยันศึกษาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ 3.ทำรายงานสรุปการพบลูกค้าทุกสัปดาห์,ทำสรุปรายงานการขายทุกสัปดาห์ 4.ต้อนรับลูกค้าหน้าร้าน แนะนำสินค้า เสนอราคา เปิด-ปิดการขาย รับมือของงานเอกสารการขายต่างๆ ประสานงานและดูแลลูกค้า ให้บริการตลอดการขายและติดตามผลหลังการขาย 5.ตอบ Inbox ไลน์และเฟสบุ๊ค ทำคอนเท้นท์โพสดีจังเจ๊อ๋ล สร้างความพึงพอใจและดูแลรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าและผู้ ที่เกี่ยวข้องเป็นลูกค้าใหม่ในอนาคต 6.ประสานงานกับพันธมิตรและขนส่งสินค้า รวมถึงงานต่างๆที่บริษัทมอบหมาย

Job vacancy Lists Asia Groups 063-5453651



สนใจสมัคร สามารถสแกน QR Code  
กรอกข้อมูลเพื่อติดต่อกลับได้โดยสะดวก

